

REFLEXIÓ

The background features a large, semi-transparent red question mark in the center. Surrounding it are various grey gears of different sizes, some of which are partially obscured by the question mark. The overall aesthetic is clean and modern, with a focus on mechanical and intellectual themes.

ZH-k:

„miért kaptam kevés pontot?”

- Elek Nikolett

Beugró házi feladatok:

„miért fogok legközelebb kevés pontot kapni?”

- Mavrák Kata

2010.október 27.

Beugró házi feladatok

Negatívumok:

- Véleménykifejtés
- Igazságosztás
- Hosszú bevezetés
- Pongyola megfogalmazás
- Magyartalanság
- Konkrétumok hiánya

Plusz

Véleménykifejtés

- „Úgy gondolom...”
- „Szerintem, elég jól teljesítettünk a vitában...”
- „Eleg könnyű témát kaptunk, ami nekem kifejezetten tetszett...”
- „Nem tetszettek az X-faktor mellett állók érvei”
- Remek volt, ahogy...”
- „Véleményem szerint ez még az egyik legbarátságosabb kérdésfeltevés mód, hiszen az órán több ilyen is gyakoroltunk, valamint a fogalmát a füzetbe beleírtuk” (hivatkozás)

Igazságosztás

- „Adott esetben egyik oldal mellett sem tudtam volna dönteni”
- „Összességében mégis inkább az X-faktoros csapat volt jobb, szerintem.”

Hosszú bevezetés

- „Írásom tárgya a 2010.október 6-i Beugró elnevezésű szerepjáték. Az alábbi bekezdések...”
- „Először is azt a vitát szeretném elemezni...
A téma az volt... A mi álláspontunk az volt...”
- „Vitatkozni könnyű... Sokszor halljuk ezt a mondatot mások szájából... Ám a helyzet korántsem így fest. Vitázni legalább olyan nehéz, mint helyesen írni kötőjeles helységneveket. Erre akkor jön rá az ember, amikor belekerül...”

→1/4 oldal: ø tartalom (pontozható elem)

Pongyola megfogalmazás

- „köpni-nyelni nem tudtam...”
 - „utolsó felszólalásánál racionális típusúan kellett érveljen”
 - „Itt próbálta a srác a tárgyalás típust alkalmazni, ami nem ment jól, ezért rosszul sült el a dolog és saját maga ellen beszélt.”
- úgy, mintha egy tanárodnak fejtenéd ki (akit magázol), nem pedig a haverodnak!

DE ne essünk túlzásba: „az egyik *hölgy*...”

Magyartalanság

- „A csoportunk témája a smink a lányokon volt”
- „Én és a csapatom, a lányoknak kell smink mellett foglaltunk állást.”
- „A mi csoportunk volt az iwiw kontra facebook.”
- „A csoport, amit elemeznünk kellett, a smink a lányokon”

Konkrétumok hiánya

- „...emelném ki a csapatomból, aki nagyon jól kombinálta a veszekedést az agresszív kérdéssel.” (hogyan?)
 - „...ez kielégítette a sikeres vita feltételeit.” (típus?)
- „... racionális vitát üzleti tárgyalásként értelmezte. Ebből kifolyólag kompromisszumot akart kötni, miszerint lehessen köztéren csókolózni, de csak fa mögött és csak éjjel 11 óra után.”

Hivatkozás

- „saját előzetes jegyzeteimre gondolva itt”
- „Ahogy azt Margitay Tihamér ... könyvében megfogalmazta...”
- „amit Takács János ... órai jegyzetében említett: a mellébeszélés... Hogy könnyebben felismerjük, az alábbiakban áttekintjük pár gyakori fajtáját”
- „amelyet Margitay Tihamér ... tökéletesen leír”
- „Margitay Tihamér könyvében így ír erről...”
- „Margitay Tihamérra hivatkoznék, azzal...”
- „A törvényszéki tárgyalásdefiníciója:...(4sor)”

Hogyan lehet jól hivatkozni - 1.

- A kontra csoport (XY) a veszekedés¹ közben is objektív maradt, érveket sorakoztatott érzelmes kifejezések és a másik megalázása helyett.

- ¹ Margitay Tihamér: *Az érvelés mestersége*. Typotex, Budapest, 2007. 24. oldal

Hogyan lehet jól hivatkozni – 2.

- A pro csoportban XY azt a feladatot kapta, érveljen a törvényszéki tárgyalás típusú vita sémája szerint (amiről tudjuk, hogy „a „vita eredményét egy harmadik, ideális esetben semleges fél értékeli”²). Nem teljesítette a feladatot, mivel nem vonta be a hallgatóságot a vitába mint harmadik felet, nem tekintett ki, nem jelzett sem a testtartásával, sem szavakkal.
- ² Margitay Tihamér: *Az érvelés mestersége*. Typotex, Budapest, 2007. 24. oldal

Hogyan lehet jól hivatkozni – 3.

- Éppen racionális vitát kellett folytatni, és itt a cél az igazság kiderítése, nem a másik legyőzése.³
- ³ Tanács János: *Érvelés és elemzési módszerek*-órai jegyzet 2010/2011. I. félév Budapesti Műszaki és Gazdaságtudományi Egyetem

Hogyan lehet jól hivatkozni – 4.

- Példának okáért vegyük a veszekedést. Míg a többi csapat az órai definíciónak megfelelően⁴ személyre szóló kifejezésekkel személyeskedve sértegette a másik felet, addig erre a csapatra inkább túlzott higgadtság és e nem eléggé személyeskedő hangvétel volt jellemző.
- ⁴ Tanács János: *Érvelés és elemzési módszerek*-órai jegyzet 2010/2011. I. félév Budapesti Műszaki és Gazdaságtudományi Egyetem

Plusz

Nem közvetlenül kapcsolódó tudás integrálása:

- „egy jó érv egyenlő a győzelemmel... gazdaságosnak kell lenni az érvekkel”
- „Észrevehető volt a személyeskedés és néha az árnyékbokszolás csírái. Az árnyékbokszolás lényege, hogy...”
- A pro csapat részéről volt egy próbálkozása a vita manipulálására, melynek lényege, hogy

Megoldási javaslat:

- „Komplex kérdésnél erőteljesen megtámadtam... előadtam... Úgy kellett volna mondanom, hogy...”

Zh. 1. feladat

- 1. Jellemezze szabatosan az üzleti tárgyalás típusú vitát (1.rész), majd vesse össze szakszerűen az üzleti tárgyalás és a törvényszéki tárgyalás típusú vitákat a hasonlóságok és különbségek mentén (2.rész)! (10+10p)

Jellemezze szabatosan az üzleti tárgyalás típusú vitát...

Az üzleti tárgyalás típusú vita kompromisszumokra épül, célja a nyereség maximalizálása, valamint a veszteség minimalizálása. Hatása addig tart, ameddig a kompromisszumokat betartja a két fél, hatalmi változás esetén, vagy ha információhiány állapota áll fent, újratárgyalás következik.

Mi hiányzik?

Mérleg



Megvan:

- Célok
- Eredmény,
következmény

Hiányzik:

- Kiinduló helyzet
- Eszközök

...vesse össze szakszerűen az üzleti tárgyalás és a törvényszéki tárgyalás típusú vitákat a hasonlóságok és különbségek mentén!

Nagy különbség az üzleti tárgyalás típusú és törvényszéki tárgyalás típusú vita között, hogy a törvényszéki tárgyalásnál harmadik fél csatlakozik a vitába, és a meggyőzés célpontja ez a harmadik fél lesz. A törvényszéki tárgyalás típusú vita hatása több ideig tart. Hasonlóságuk, hogy mindkettő vitában érzelemmentesen kell vitázni.

Mi hiányzik?

Számvetés

Megvan:

- Harmadik fél

Hiányzik:

- Kiinduló helyzet
- Cél
- Eszközök
- Eredmény
- Újratárgyalás

Jellemezze **szabatosan** az üzleti tárgyalás típusú vitát...

Az üzleti tárgyalás típusú vitában a **kiinduló konfliktus** valamilyen érdekütközés, **célja** pedig a kompromisszum elérése, valamint, hogy a nyereséget maximalizáljuk, a veszteséget minimalizáljuk. Az ehhez használt **eszköz** az alkudozás. **Addig áll fent** az elfogadott kompromisszum, ameddig vállaljuk azt. Ha megváltoznak az erőviszonyok, vagy olyan információhoz jutunk, ami a kompromisszum megkötésekor nem állt rendelkezésünkre, **újrátárgyalásra** kerül sor.

...vesse össze **szakszerűen** az üzleti tárgyalás és a törvényszéki tárgyalás típusú vitákat a *hasonlóságok és különbségek* mentén!

A vitatípusok *másik* típusa a törvényszéki tárgyalás. Az üzleti tárgyalástól *abban tér el*, hogy itt elválnak a vitapartner és a döntőbíró szerepe, vagyis megjelenik egy-optimális esetben- semleges **harmadik fél**, a döntőbíró. A törvényszéki tárgyalás **kiinduló konfliktusa** a rivalizálás, vagyis *ellentétben* az üzleti tárgyalás típusú vitával, itt nem törekednek kompromisszumra, a cél a semleges döntőbíró szimpátiájának elnyerése, hogy az adott fél javára döntsön.

...vesse össze szakszerűen az üzleti tárgyalás és a törvényszéki tárgyalás típusú vitákat a hasonlóságok és különbségek mentén! (folyt.)

A megengedett **eszközök** a törvényszéki tárgyalás típusú vitában a dramaturgiában megengedett eszközök, pl.: pszichológiai nyomásgyakorlás, manipulálás. *Ezzel ellentétben* az üzleti tárgyalás típusú vitában az alkudozás a megfelelő eszköz, engedmények a másik fél irányába a kompromisszum érdekében. A törvényszéki tárgyalási vita **eredménye** addig áll fent, míg a döntéshozó hatalmában áll a büntetés, illetve a jutalmazás végrehajtása. Ha ez az eset már nem teljesül, akkor az üzleti tárgyalás típushoz *hasonlóan* újratárgyalásra kerülhet sor.

Senki sem tökéletes...



<http://www.youtube.com/watch?v=6vQI7U6EOak&feature=related>